

INFORMAZIONI PERSONALI



Fausto Garattini

Via Palestro, 22 - I 23900 Lecco - Italy

+39 0341 288169  +39 377 5444865

fausto.garattini@gmail.com

Linkedin: Fausto Garattini

Sesso Maschile | **Data di nascita** 04/05/1968 | **Cittadinanza** Italiana

ESPERIENZA LAVORATIVA.

- 2020 Definizione di un progetto di auto-imprenditorialità nel settore acquariologia
- 2019 / ora Disoccupato in NASPI. Attività di consulenza Trade marketing e commerciale

Reparto Vendite, Marketing e progetti speciali

Fiskars Italy s.r.l. - Civate LC e Agrate Brianza MB www.fiskars.it - 18 anni

- 2017/2018 Key Account Manager Cucina/Giardino, tutti i canali, Lombardia, Piemonte, Toscana e Liguria, inclusi clienti GDO: PAM, Despar, Il Gigante e catene Brico regionali.
- 2016/2017 Go to Market Manager, Cucina e progetto di migrazione sistema operativo SAP
- 2015/2016 Shopper & Consumer Mktg. specialist Cucina e progetto di migrazione sistema operativo SAP
- 2014/2015 Senior Product Manager Cucina – Supporto di Marketing alle vendite
- 2000/2014 Product Manager Cucina e giardinaggio

Business: Prodotti al consumo ad alta rotazione

Accounting/Marketing/Sales department

Cereria Sgarbi Spa Oggiono Lecco Italy www.sgarbi.it - 13 anni

- 1994/2000 Reparti Vendita e Marketing ,export e B2B
- 1987/1994 Reparto contabilità

Business: Candele decorative, profumate, illuminazione, riscaldamento da tavola, per profumambienti e religiose

STUDI E FORMAZIONE

Diploma di maturità

Istituto Tecnico Commerciale - ITC Parini Lecco

- 1982/1987 Economia e contabilità - Indirizzo ragioneria

Altra formazione

- 2019 Dote Lavoro indirizzo auto-imprenditorialità di Regione Lombardia C/O Scuola Galdus Milano
- 2016/2017 Progetto di implementazione nuova logistica centralizzata e sistema operativo da IBM AS400 a SAP
- 2015/2016 Programma di Mentore/Allievo presso Fiskars come Mentore
- 2013 Corsi di Team Work, Comunicazione in pubblico, Delega e direzione presso Confindustria Lecco
- 2011 Corso di Gestione Progetti presso la sede Fiskars a Helsinki
- 1994 Corso intensivo di lingua inglese presso la scuola Ceran Lingua Psamtic Language Center Dublino Irlanda
- 1989 Formazione professionale in import/export presso FLESIP Lecco (attuale ENAIP)

COMPETENZE PERSONALI

MADRE LINGUA Italiano

Altre lingue	COMPRESIONE		PARLATO		SCRITTO
	Ascolto	Lettura	Interazione verbale	Qualità verbale	
Inglese	Eccellente	Eccellente	Eccellente	Eccellente	Eccellente
	C1 - Utilizzatore abile - 1982/1987 Studio in scuola media - 1994 Intensive English language Ceran Lingua Psamtic Language Center Ireland - 1987/ora Uso quotidiano al lavoro e tempo libero				
Francese	Sufficiente	Sufficiente	Sufficiente	Sufficiente	Sufficiente
	B2 - Utilizzatore indipendente - 1979/1984 Studio in scuola media e superiore - 1987/ora uso quotidiano al lavoro e tempo libero				

Livelli: A1/2 Utilizzatore base - B1/2 Utilizzatore indipendente - C1/2 Utilizzatore abile
 Common European Framework of Reference for Languages

Competenze di comunicazione

- **Buone capacità comunicative** acquisite grazie a:
- Product Manager/Go To Market Manager: presentazioni di prodotti e attività di marketing in riunioni periodiche e affiancamento agenti
- Key Account Manager: rapporti diretti con clienti di tutti i canali distributivi

Competenze organizzative e manageriali

- **Esperienza di marketing completa** tra cui gestione del ciclo di vita del prodotto, gestione dei marchi, organizzazione di fiere e relazioni con agenzie per la creatività, ricerche di mercato (anche a con consumatori campione), campagne digitali.
- Sviluppo di progetti B2B con **(Clienti)** appaltatori
- Sviluppo del prodotto interno e con terze parti in Italia, aziende europee e produzione dell'Estremo Oriente **(Fornitori)**.
- Incluso un **progetto di re-sourcing completo** di un ramo aziendale.
- Un anno di esperienza in **Key Account Management**
- Ampia esperienza in diversi settori delle organizzazioni aziendali grazie a **progetti speciali completi** condotti negli ultimi anni con la comprensione di tutti i **processi aziendali chiave**
- Raccolta, analisi ed elaborazione di informazioni e procedure complesse in un più ampio processo di gestione del cambiamento
- Efficiente lavoro di squadra a livello internazionale in un'azienda multinazionale di livello mondiale

Competenze relative al lavoro

Competenze al computer

- Ottima comprensione della gestione del cambiamento
- Livello di utilizzo eccellente pacchetto **Microsoft Office™ (Word, Excel, Power Point)**
- Competenza di base ambiente **Apple Mac e iPhone** equiparabili a Office
- IBM AS400 come utilizzatore per le necessità di estrazione dati di competenza
- SAP come utilizzatore: servizio al cliente e /Key Account Management, incluso il controllo stock e disponibilità merce. Oltre allo sviluppo dei database collegati.

Patente di guida

- B

Informazioni aggiuntive

Referenze

- Tommaso Raimondi - Sviluppo risorse umane e consulente manageriale